



**Dirk Beyer-Rogée**  
PC Kaufmann  
Kunde seit 2002

„Mit dem PC Kaufmann sind wir deutlich fixer geworden und sparen gut 50 Prozent Zeit in unseren Abläufen. Es macht richtig Spaß, mit der Software zu arbeiten.“

Dirk Beyer-Rogée



## Info

### **Unternehmen**

D.+D. DISPLAY +  
DRUCK GmbH

### **Geschäftsführender**

### **Gesellschafter**

Dirk Beyer-Rogée

### **Gründung**

1981

### **Mitarbeiter**

10

### **Sitz**

Henstedt-Ulzburg

### **Internet**

[www.display-und-druck.de](http://www.display-und-druck.de)

### **Software**

PC Kaufmann

## Individuelle Displays für jeden Inhalt

Mit dem BWL-Diplom in der Tasche, machte sich Dirk Beyer-Rogée nicht auf die Suche nach einer Stelle, sondern nach einem eigenen Unternehmen. „Für mich stand fest, ich wollte selbständig sein.“ Bei der D.+D. Display + Druck GmbH ergab sich die Gelegenheit. Ein Gesellschafter stieg aus, Beyer-Rogée stieg ein. Seit 1993 führt er das Unternehmen schließlich im Alleingang. Der Spezialist für individuelle Displays aus verschiedensten Materialien bietet seinen Kunden den Full-Service von der Beratung und Musteranfertigung über die Produktion und Konfektionierung bis hin zum Versand. Beyer-Rogée ergänzte sein Angebot zeitig um Werbemittel und Verpackungen, ganz nach Kundenwunsch. Das kam an. Die Nachfrage stieg, das Unternehmen wuchs. Inzwischen beschäftigt der Geschäftsmann neun Mitarbeiter, und die D.+D. Display + Druck GmbH wächst weiterhin. Mit dem PC Kaufmann ist eine Software im Einsatz, die dabei perfekt unterstützt.





Zunächst agierte Beyer-Rogée noch allein, absolvierte Außen- und Innendienst gleichzeitig. Der „Papierkram“ musste nebenbei erledigt werden, per Word und Excel. „Es kostete allerdings Zeit, jedes Angebot einzeln zu erstellen, zu faxen oder per Post zu verschicken.“

### Sicherheit mit dem PC Kaufmann

Als es immer mehr Angebote wurden, musste dann doch eine Warenwirtschaft her. Beyer-Rogée führte damals zuerst ein anderes Programm ein – und ärgerte sich über den „katastrophalen Service“. Spätestens mit der problematischen Umstellung auf den Euro wurden die Mängel der Software offenkundig. „Sie genügte überhaupt nicht den aktuellen kaufmännischen Anforderungen“, erzählt Constanze Hausmann, zuständig für

den Ein- und Verkauf. Also wurde eine Alternative gesucht. „Sage hatte die besten Voraussetzungen.“ Die rechtliche Sicherheit war der D.+D. Display + Druck GmbH besonders wichtig, die Software sollte stets auf dem neuesten Stand sein. „Mit dem PC Kaufmann können wir uns darauf verlassen, dass beispielsweise im Fall einer Steuerprüfung alle Daten korrekt ausgewiesen sind“, sagt Constanze Hausmann.

### 50 Prozent Zeitersparnis

Die einfache Bedienbarkeit tat ein Übriges, Hausmann vom PC Kaufmann zu überzeugen. In der Software läuft alles zusammen. „Wir müssen nicht mehr zwischen verschiedenen Programmen springen. So sparen wir gut 50 Prozent Zeit – das macht Spaß.“



Constanze Hausmann

